

Чернышенко А.Г., Головченко И.Ф.

Приемы стратегического маневрирования в процессе юридической медиации

В статье представлена характеристика некоторых стратегий, к которым прибегают участники в процессе юридической медиации. Несмотря на то, что достижение компромисса и принятие «генерального» примиряющего решения является целью медиативного процесса, зачастую стороны конфликта стремятся использовать различные манипулятивные тактики, чтобы в ходе переговоров убедить оппонента в своей правоте. Стратегии, используемые в медиации, создаются и имплементируются через уровни планирования, адаптации и презентации. Среди наиболее используемых можно выделить такие прагматические стратегии, как манипулирование и ложное аргументирование. Реже стороны конфликта используют запугивание, «очернение» оппонента и ложное моделирование истории конфликта. Анализ лингвистической стороны процесса медиации необходим для создания более эффективных стратегий в сфере альтернативного решения конфликтов, которая только начала зарождаться в России.

Ключевые слова: прием, стратегическое маневрирование, юридическая медиация, компромисс, примиряющее решение, медиативный процесс, конфликт, манипулятивная тактика, ложное аргументирование, переговоры, оппонент, стратегия, запугивание, ложное моделирование, «очернение», спор.

Chernyshenko A.G., Golovchenko I.F.

Some methods of strategic maneuvering in the process of legal mediation

The article presents the characterization of some strategies used by the participants in the process of legal mediation. Despite the fact that a mediation process is aimed at making a compromise and acceptance of a general reconciling decision, the parties to the conflict often tend to use various manipulative tactics

in negotiations to bring the opponent into line with other party's views. The strategies used in mediation are created and implemented through the levels of planning, adaptation and presentation. Among the most commonly used strategies one can identify such pragmatic strategies as manipulation and false reasoning. Parties to the conflict rarely use intimidation, denigrating of the opponent and false modeling of the history of the conflict. The analysis of the linguistic aspects of the process of mediation is required to create more effective strategies in the field of alternative methods of conflict resolution, which only have recently begun to emerge in Russia.

Key words: method, strategic maneuvering, legal mediation, compromise, reconciling decision, mediation process, conflict, manipulative tactics, false reasoning, negotiations, opponent, strategy, intimidation, false modelling, denigrating, dispute.